

Visioconférence : cost killer et développeur de relations de confiance

visioconférence : cost killer

et développeur de relations de confiance

Transport, hébergement, fatigue,... Les déplacements des cadres coûtent chers à l'entreprise.

Ce qui a pour conséquence de les espacer plus que nécessaire.

Pourtant, est-il vraiment indispensable de se déplacer pour assister à une réunion ou pour poursuivre les discussions avec un client ?

La visioconférence apporte de nouvelles réponses.

L'évolution considérable des technologies (IP, HD,...) et des standards audio/vidéo permettent aujourd'hui de mener des réunions à distances avec une qualité

et un réalisme inégalés. Le tout pour un ROI qui vous étonnera.

Il serait pourtant réducteur de ne parler que d'économies financières. On peut y ajouter des bénéfices opérationnels et organisationnels non négligeables :

- en évitant les temps de déplacements, il devient beaucoup plus facile de positionner les réunions, voire de les improviser,

- les réunions peuvent ainsi être plus fréquentes ; les dossiers avancent plus rapidement,

- les sites distants sont moins isolés du siège, leur implication et leur motivation s'améliorent.

Toutefois, tous ces avantages ne doivent pas effacer l'impact de la visioconférence sur l'infrastructure réseau de l'entreprise.

Utilisant le LAN et le WAN, cette technologie doit être abordée comme une technologie réseau à part entière, et nécessite donc d'être abordée avec de solides compétences réseau.

Riviera Networks Inc., intégrateur réseau et partenaire Cisco Select et Polycom, est à votre disposition pour vous présenter les solutions de visioconférence et vous aider à mettre ces solutions en production dans les meilleures conditions.

Riviera Networks Inc., intégrateur réseau et partenaire Cisco Select et Polycom, est à votre disposition pour vous présenter les solutions de visioconférence et vous aider à mettre ces solutions en production dans les meilleures conditions.

Contactez-nous

au 04.42.21.77.01, ou par mail sales@riviera-networks.com. Un ingénieur commercial répondra à vos questions et vous proposera la solution la plus adaptées à vos besoins.